

## Interesse?

Sie sind engagiert und begeisterungsfähig? Sie möchten ein dynamisches und innovatives Familienunternehmen kennen lernen, das beste Karrierechancen bietet?

### Dann bewerben Sie sich jetzt!

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugniskopien) richten Sie bitte per Post oder Email (max. 3 MB) an:

### Würth Industrie Service GmbH & Co. KG

Personalmanagement  
Industriepark Würth, Drillberg  
D - 97980 Bad Mergentheim  
T +49 7931 91-1027  
F +49 7931 91-4658  
[www.wuerth-industrie.com](http://www.wuerth-industrie.com)  
[personal@wuerth-industrie.com](mailto:personal@wuerth-industrie.com)

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

## FACHBERATER/IN IM VERTRIEB

Nachdruck nur mit Genehmigung.  
MW - Y - YK - 1' - 10/10

Würth Industrie Service GmbH & Co. KG  
Industriepark Würth, Drillberg  
97980 Bad Mergentheim  
T +49 7931 91-0  
F +49 7931 91-4000  
[info@wuerth-industrie.com](mailto:info@wuerth-industrie.com)  
[www.wuerth-industrie.com](http://www.wuerth-industrie.com)

**WÜRTH Industrie Service**

## FACHBERATER/IN IM VERTRIEB





## Karrierperspektive gesucht?

### Sie ...

- ... haben bereits eine technische oder kaufmännische Ausbildung abgeschlossen.
- ... arbeiten gerne im Team und können Menschen begeistern.
- ... besitzen ausgeprägte Selbstdisziplin, Engagement und Zielstrebigkeit.
- ... sehen Ihre berufliche Zukunft im Außendienst.
- ... lieben das Verkaufen.

### Dann ist die Würth Industrie Service genau der richtige Partner für Sie!

Als Teil eines weltweit agierenden Industrienetzwerkes (WIN-WORK®) mit Schwerpunkten in Europa, Nordamerika und dem pazifischen Raum, bietet die Würth Industrie Service kompetenten C-Produkt-Service für national und international agierende Großkunden.

**Erfahren Sie mehr über die Würth Industrie Service GmbH & Co. KG unter [www.wuerth-industrie.com](http://www.wuerth-industrie.com)**

## Die Idee

Sie suchen eine herausfordernde Weiterbildung um sich für den Außendienst zu qualifizieren? Wir suchen Kolleginnen und Kollegen, die das Engagement mitbringen sich praktisch und gleichzeitig theoretisch weiterzubilden.

Dabei setzen wir auf unsere Weiterbildung zum „Fachberater/in im Vertrieb (IHK)“ um Ihre Fähigkeiten auszubauen, Ihre Talente zu fördern und Sie umfassend auf die spätere Karriere im Außendienst vorzubereiten.

Das 2-jährige Weiterbildungsprogramm zum „Fachberater/in im Vertrieb (IHK)“ mit monatlicher Vergütung kombiniert die theoretische Weiterbildung mit der praktischen Qualifizierung im Außendienst.

Die Würth Industrie Service GmbH & Co. KG geht mit dieser Weiterbildung einen innovativen Weg, der Theorie und Praxis gleichermaßen berücksichtigt.

## Das Programm

### Ablauf der Weiterbildung

Im ersten Jahr lernen Sie den Vertrieb der Würth Industrie Service fundiert im Innendienst kennen und werden Schritt für Schritt auf Ihre Aufgabe im zweiten Jahr – den Außendienst – vorbereitet. Ab diesem Zeitpunkt erhalten Sie ein Firmenfahrzeug.

### Begleitende Schulungen

Parallel zur Praxis absolvieren Sie ein Fernstudium, in dem Sie systematisch auf Ihren Abschluss zum „Fachberater/in im Vertrieb (IHK)“ vorbereitet werden. Daneben erhalten Sie Schulungen und Seminare zu den Themen Produkt, Verkauf, Kundenbindungsinstrumente, Preis und Provision.

### Abschluss

Den offiziellen Abschluss bildet nach zwei Jahren eine umfassende schriftliche und mündliche Prüfung vor der IHK Heilbronn-Franken mit dem Titel:

### „Fachberater/in im Vertrieb (IHK)“

Dieser Abschluss ist bundesweit anerkannt.